

Võru Gümnaasium



Õpilafirma RURI
Aastaruanne

Liikmed: Jane Mustrik, Andreas Vanatalo, Rogert Hollo

Juhendajad: Kaia Tamm, Maivi Liiskmann

Võru 2023

ÕPILASFIRMA RURI

Sisukord:

ÕPILASFIRMA RURI	2
ÕPILASFIRMA KUJUNEMISLUGU	3
TEENUS	4
MÜÜK JA TURUNDUS	4
ARENG JA TULEVIK	9
TÄNUSÕNAD	11

Missioon

Meie missioon on pakkuda kunstivahendust heategevuslikul eesmärgil. Soov on näidata inimestele, et elementaarsete oskuste, nagu käte kasutamise abil, saab aidata kedagi, kelle jaoks on käte kasutamine peaaegu võimatu. Soovime suunata oma tegevusega inimesi rohkem märkama ja head tegema.

Teenuse kirjeldus

Õpilasfirma RURI teenuseks on oksjoni formaadis kunsti müümine. Oleme saanud tuntud Eesti mõjuisikutelt nende poolt loodud või meile annetatud kunstiteoseid, mida müüme. Saadud rahast 70% annetame spinaalse lihasatroofia diagnoosiga pisitüdruk Miinale, kes vajab abi füsioteraapia tasumise eest, kuna tema kätes on vähem jõudu, kui teistel inimestel. Seda haigust põhjustab geenidefekt, mis ilma ravimata viib keha ja hingamislihaste halvatuseni.

Finantstulemuste kokkuvõte

Käive: 2758,46€

Kulud: 1482,96 €

Kasum: 1275,5€

Hinnang õpilasfirma tegevusele

Õpilasfirma tegevus on edukas ja sujub hästi. Saavutasime oma põhieesmärgi, teha head ja aidata pisitüdruk Miinat, annetades talle 1365,23 eurot. Tegutsemise jooksul õppisime, kuidas ühte firmat luua, käigus hoida, suhelda ja korraldada oksjoneid.



Pilt 1. Plakat Miinast (Jane Mustrik)

ÕPILASFIRMA KUJUNEMISLUGU

Idee teke

Idee tekkis meil arutluse käigus oma klassijuhatajaga. Algul oli plaaniks alustada õpilaste kunsti oksjoneerimisega, aga tiimi kokku saamisel leiti uus idee, milleks kujunes Eesti mõjuisikute kunstitöödest oksjonite korraldamine.

Nime saamislugu

Õpilasfirma nime leidmiseks otsisime erinevatele kunstiga seotud sõnadele ladinakeelseid vasteid. Parima variandi saime ladina keelsest sõnast “ruri”, mis tähendab eesti keeles “maal”.

Tiim RURI

Tegevjuht – Jane Mustrik

Loovate ideede ja õigete suunamuutuste tehas. Valisime Jane tema kunstiloo vuse ja -teadmiste alusel. Ta on Võru kunstikooli vilistlane ja teab, mida kujutab endast kunsti müük ning sellega seonduv. Jane ülesandeks on tiimi juhtida ja utsitada, hoida silma peal, et kõik sujuks ladusalt.

Turundusjuht – Andreas Vanatalo

Meie isiklik suunamudija. Valisime Andrease tema sotsiaalsuse ja enesekindluse põhjal. Temal on suurim ülevaade kõikidest sotsiaalmeedia platvormidest, mis tuleb kasuks meie õpilasfirma nime igale inimesele kuuldavaks saamisel. Andrease ülesanneteks on Eesti mõjuisikutega suhtlemine, reklaamtegevuse kavandamine ja efektiivse ning eristuva teenuse protsessi juhtimine.

Finantsjuht – Rogert Hollo

Meie firma ärimees ja tähtis nina, kes alati kaalukalt iga senti loeb ja raamatupidamisse kirja paneb. Valisime Rogerti tema nutikuse ja teadmiste põhjal. Rogerti ülesanneteks on firma finantsi haldamine ning pearaamatu täitmine.



Pilt 2. ÕF Ruri liikmed vasakult: Andreas Vanatalo, Jane Mustrik, Rogert Hollo (Foto: H. Otsar)

TEENUS

Müüme Eesti mõjuisikute kunsti oksjoni formaadis ja saadud tulust 70% annetame Miinale ja ülejäänud 30% katame tegevusega seotud kulud. Oksjonit viime läbi ÕF Ruri Facebooki lehel, kus toimub kommentaariumis avalik pakkumine. Igaüks saab vastavalt soovile hinda kõrgemaks pakkuda. Meie teenuse sihtgrupiks on täiskasvanud, kellel on huvi kunsti vastu ja soov teha head. Lisaks oksjonile ootame laatadel inimestelt rahalisi annetusi. Oleme enda boksi lauale pannud kogumispurgi, kuhu kõik, kes Miinat ja meie õpilasfirmat toetada soovivad, raha saavad panna. Niiviisi oleme kogunud peaaegu alati umbes 50 eurot.

Läbirääkimised Lastefondiga

Kuna leidsime Miina Tartu Ülikooli Kliinikum (edaspidi:TÜK) Lastefondi leheküljelt, kus oli kirjeldus temast. Pöördusime Lastefondi poole, et saada teada, kas Miina perekond on meie idee poolt. Lastefond reageeris kiiresti ja jagas meie visiooni Miina vanematele, kes olid meie algatusest igati positiivselt meelestatud ja nõus meie ettevõtmisega. Lastefondiga suhtlesime kõige rohkem Messengeris, et suhtlus oleks kiirem ja sujuvam.

Miina

Miina (Pilt 3) on pisitüdruk, kel diagnoositi ca 2,5-kuuselt spinaalne lihasatroofia. Seda haigust põhjustab geenidefekt, mis ilma ravimata viib keha ja hingamislihaste halvatuseni. Miinal esineb haiguse tõttu mahajäämus eakohastes mootorsetes oskustes ning veidi ka eneseteenindusoskustes, kuna lapsel puudub kätes jõud, et iseseisvalt, näiteks tassi hoida või lehvitada. Füsioteraapia on lapse eakohaste mootorsete oskuste arendamiseks, sh kõnnimustri treenimiseks ja liigesliikuvuse säilitamiseks ning maksimaalse motoorse võimekuse saavutamiseks ülioluline. Seni on lapse psühhomotoorne areng tänu sellele paranenud ning järgmisteks eesmärkideks on võetud arendada veelgi Miina peahoidu ja istumistasakaalu ning säilitada ja arendada lapse üldist lihasjõudu.



Pilt 3. Miina (Foto: erakogu)

MÜÜK JA TURUNDUS

Ideefaktori seminarid

Osalesime Võrumaa Arenduskeskuse poolt korraldatud “Ideefaktori seminaridel”, mis toimusid Võru Gümnaasiumis ja saime külastada Tehnopoly. Loengud toimusid erinevatest idufirmade

õppetundidest, mida saime rakendada enda õpilasfirmas. On olnud seminare turunduse, müügi ja raamatupidamise kohta.

Oksjon

Oksjonid toimusid meie Facebooki lehel avalikult kommentaariumis ning hinda sai ise kõrgemaks pakkuda sõltuvalt reeglitest. Uue oksjoni avamisel on kindlaks määratud kuupäevad, kellaajad, alghind ja pakkumise samm peab olema vähemalt 5.- eurot ning viimasel pakkujal tekib kohustus kunstiteos välja osta. Pakkumise saab teha ka anonüümselt otse kirjutades gmailile või suheldes liikmega. Oksjonite alghinnad olid määratud kunstnike poolt. Oksjoneid korraldasime kogu detsembrikuu ja edasi jooksvalt kuni kevadeni. Toimunud oksjonite kohta leiab ülevaate ÕF RURI facebooki lehelt.

Konkurendid

Konkurendid õpilasfirmade seas meil puudusid, kuna üldiselt ei paku õpilasfirmad teenust. See-eest avastasime peale enda idee välja töötamist, et varasemalt oli toimunud projekt “Maalides head”, mille idee oli meie õpilasfirmaga peaaegu sama. Algul olime veidi ehmunud, et midagi sellist on juba tehtud, kuna meie idee tundus ainulaadne. Uurisime projekti lähemalt ja tegime enda õpilasfirmas tegevused muudatusi, et eristuda. Otsustasime annetust pakkuda vaid ühele isikule, kelleks valisime pisikese tüdruku Miina. Kirjeldus tema kohta suhestus meie ideega ja muutis meie visiooni terviklikuks.

Tööd

Inimeste valimine oli meie jaoks lihtne, aga nende veenmine raskem. Meie õpilasfirmat olid Eesti mõjuisikud nõus toetama, sest meil on heategevuslik eesmärk. Saime palju nõusolekuid, aga ka väga paljud ütlesid meile ära. See meid ei heidutanud, vaid innustas uusi inimesi otsima.

Tabel 1. Oksjonile annetatud maalid

Autor	Teos	Oksjoni kestvus	Lõpp-hind
Sidni Tomson	“Sümbioos”	6 päeva	80 €
Toomas Kuusing	“Härja, lähme lõimume”	8 päeva	150 €

Autor	Teos	Oksjoni kestvus	Lõpp-hind
Kristjan Jõekalda	“Päkapikud piiluvad”	10 päeva	150 €
Inga Sleng	“Tara(Buddha)”	14 päeva	335 €

Hanna Martins on	“GOOD NEWS”	8 päeva	50 €
Vahur Kersna	Karikatuur	7 päeva	250 €
Aurelia Mitt	“Tee peal” / “On the road”	8 päeva	50 €
Toomas Kuusing	“Härrasmehe jalad on puhtad”	8 päeva	120 €
Jenni Korjus	“Curious Flamingos”	7 päeva	140 €
Vahur Kersna	Karikatuur	8 päeva	100 €
Nublu	Canvas	7 päeva	25 €

Kaido Höövelson (Baruto Kaito)	Kaido Höövelsoni käejälg koos autogrammiga	14 päeva	240 €
Maria Heleen Tõniste	“Sõbra puudutus”	7 päeva	0 €
Jelena Aleksandr ovna	“Komeet”	15 päeva	80 €
Kadri Veisner	Kadri Veisneri stilistika	13 päeva	100 €
Bernard Buffet	“Cafe”	7 päeva	500 €
Ralf Sannikov	“No.120”	6 päeva	0 €

Turundamine

Teenust turundasime peamiselt sotsiaalmeedia platvormidel Facebookis ja Instagramis. Sotsiaalmeediasse tegime postitusi detsembris 3-5 korda nädalas. Sellel perioodil kasvas meie jälgijate arv kõige rohkem. Meie tegevust kajastas enda Facebooki lehel SA Tartu Ülikooli Kliinikumi Lastefond, Võrumaa Teataja, Lõuna-estlane, Lõuna-Eesti Postimees ja mõjuisikud, kes meiega koostööd tegid. Samuti jagasime enda tegevust kunstigruppides.

26.11.2022 Värska ÕF laat- konkurss

Värska laadal osalesid kõik õpilasfirma liikmed. Laadal tutvustasime inimestele enda ideed ja tegevust. Võtsime kaasa juba mõned kunstitööd, mille autoreid ei avaldanud, aga nende kaudu tulevastele oksjonitele reklaami tegime. Mitmed inimesed tulid ja ütlesid, et on meie tegevusega juba kursis ning ootavad esimese oksjoni algust. Eesmärgiks oli levitada meie õpilasfirma nime võimalikult paljude inimesteni. Oma boksi lauale olime pannud annetuspurgi, kuhu inimesed said jätta Miina toetuseks meelepärase rahalise panuse. Reigo Ahven soovitas meil seada eesmärk, mis oleks Miina jaoks vajalik rahasumma, mille tahaksime kokku saada. IX õpilasfirmade konkurss-laadal 2022 võitsime “Parim teenus” auhinna.

10.12.2022 Tartu ÕF laat

Kõik õpilasfirma liikmed osalesid Tartu laadal. Tutvustasime inimestele enda ideed ja tegevust. Võtsime kaasa juba kaheksa kunstitööd, sh Sidni Tomsoni kunstiteose “Sümbioos”. Viimase müüsisime laadal “osta kohe hinnaga”, milleks osutus 80 eurot. Mitmed inimesed tulid meie juurde ja ütlesid, et on meie tegevusega juba kursis ning ootavad uute oksjonite algust. Meie juurde tuli rääkima laadal üks noorpaar. Küsisime, kuidas nad meie tegevusest teada said ja selgus, et tegu oli Miina sugulastega. Nad kiitsid meid ja meie eesmärki Miinat aidata.

17.12.2022 Võru ÕF laat

Meie meeskond oli kohal. Seekord valmistasime ka visiitkaardid, mida poes ringi käies inimestele jagasime. Paljud laadalised olid Võrust ja seepärast ka meie tegevusega kursis, kuna olid meie kohta lugenud kohalikest ajalehtedest. Nad soovisid meile edu ja tegid annetusi, kogusime rahapurki 60 eurot.



Pilt 4. ÕF Ruri Võru laadal (Foto: K.Tamm)

11.02.2023 Eesti ÕF laat ja innovatsiooni kõne

Kristiine keskuses toimus õpilasfirma laat, kus Rogert osales Innovatsiooni kõnega. Laada vältel sai kogutud annetuseks 5.40 eurot ja tutvustatud erinevatele huvilistele meie õpilasfirmat. Sellel laadal saime ka kätte maalid Jelena Aleksandrovna käest.

11.03.2023 Kagu-Eesti õpilasfirmade laat

Laada vältel sai kogutud annetuseks 10 eurot. Laat pakkus meeskonnale positiivseid emotsioone, sest paljudele inimestele sai RURI kontseptsiooni tutvustatud.

Haridus- ja Teadusministeeriumis „Riigikoolide ettevõtlikud 2023“ võistlus

Võistlusele „Riigikoolide ettevõtlikud 2023“ registreerus kokku 27 mini- ja õpilasfirmat. Võistlusel esindatud toodete ja teenuste hulgast selgitatakse välja kolm parimat toodet/teenust.

Konkursi parimad selgitatakse rahvahääletuse ja žürii hindamise ühistulemusena. Seal saime Haridus- ja Teadusministeeriumi töötajatele tutvustada enda õpilasfirmat ja kuulata nende hinnanguid. Facebookis toimus rahvahääletus, kus anti hääli oma lemmiktootele või -teenusele, et selgitada välja rahva lemmikud. Kogusime 353 häält, jäädes teenuste seas esimeseks kohaks.

Annetus Miinale

Kogusime üheksa kunstiteose oksjoneerimisel firma kogutulust ehk 1104.95 eurost 70%, mis on 773.47 eurot, pisitüdruk Miinale. Annetuse kandsime üle 2. jaanuaril 2023. aastal. Teise annetuse tegime 7. märtsil annetades 591.78 eurot. Ülekande tegime Tartu Ülikooli Kliinikumi Lastefondi kontole ja selgitusse panime "Miina". TÜK kontaktisik, kes meiega suhtles oli Annabell Dontsov.

FINANTSÜLEVAADE

Firma algkapitaliks valisime 60 eurot, iga firma liige panustas võrdselt. Selleni jõudsimme vaadates veebilehekülgede rendi hinda. Kuna otsustasime oksjoneid läbi viia Facebookis, siis kulud põhimõtteliselt puudusid. Tegime ise logo ja visiitkaardid ning kasutasime enda kaunistusi laatadel. Postikulud tasusid teoste ostjad. Firma algkapitali kasutasime kunstitarvete, laatade osalustasu ja õpilasfirma registreerimise jaoks.

Tabel 2. Kasumiaruanne

KASUMIARUANNE 22.10.2022-22.04.2023 (eurot)	
TULUD	
Müügitulu	2758,46
TULUD KOKKU	2758,46
KULUD	
Materjal, varustus ja tootmiskulud	9.49
Muud kulud	1473,47
KULUD KOKKU	1482,96
ARUANDEPERIOODI KASUM	1275,50

Tabel 3. Bilanss

BILANSS 22.04.2023			
AKTIVA		PASSIVA	
	euro		euro
KASSA-SALDO	1335,50	VÕLAD	0.00
MATERJAL JA VARUD	0.00	AKTSIA-KAPITAL	60.00
PÕHIVARA	0.00	KASUM	1275,50
KOKKU	1335,50	KOKKU	1335,50

ARENG JA TULEVIK

Individuaalne areng

Andreas: Andreas sai juurde oskusi luua silmapaistvat sisu sotsiaalmeedias. Aja möödudes muutusid postitused sisukamaks ja pildid kvaliteetsemaks. Samuti leidis Andreas rohkem julgust ja enesekindlust endale võõraste inimeste poole pöörduda, et küsida neilt kunstiteoseid, millest saadud tulu Miinale saaksime annetada.

Jane: Jane omandas kindlust ja julgust suhlemisel meediaga. Ta esindas meeskonda laatadel ja hoolitses selle eest, et kõik vajalikud vahendid oleksid kaasas. Samuti kujundas visiitkaardid ja plakati visuaalid. Tegevjuhi amet oli suurepärase võimalus kogeda juhi rolli.

Rogert: Rogert õppis palju raamatupidamises. Tehes raamatupidamist oli ta väga tähelepanelik, et kontole laekuks õige rahasumma ja ülekanded saaksid tehtud. Rogert arendas suhtlemisoskust, viies läbi väga sisukaid õpilasfirma tutvustusi erinevatel laatadel.

Areng meeskonnana

Algul poleks arvanud, et õpilasfirma loomine niivõrd palju õpetab. Kõik meeskonna liikmed said juurde just neile vajalikke oskusi. Kuna rollid olid meeskonnas hästi jagatud, sujus kogu töö latusalt. Mida kauem õpilasfirma tegutsenud oli, seda paremini usaldasime teineteist ja oskasime ülesandeid üksteise vahel jagada.

Tabel 4. Raskused ja saavutused

Raskused	Saavutused
• Teoste kättesaamine • Aja planeerimine • Mõjuiskikutega läbirääkimised • Õpilasfirma nime levitamine • Laatadel inimestega suhtlemine	• Miina leidmine TÜK Lastefondi kaudu • Meediasse jõudmine • Auhind “Parim teenus” • Kogutud 1365.25€ summa annetusele • Heategevus

Nagu enamikes firmades, tuli meilgi silmitsi seista mitmete takistustega, kuid see-eest oli meie teekonnal ka palju õnnestumisi.

Esimeseks suureks raskuseks meie õpilasfirmat alustades oli idee arendamine sinnani, et otsustasime kaasata meie tegevusse Eesti mõjuisikud. Paljud ei vastanud, aga saavutuseks võib lugeda seda, kui palju neid oma projekti lõpuks kaasasime. Mõningatel kordadel tuli ette ka kunstiteoste transportimise raskusi. Selleks kaasasime enda tuttavaid, kes vajadusel Eesti peal kunstnikega kohtusid, et teosed turvaliselt meieni toimetada.

Lisaks nõudis palju pingutust laatadel käimine. Me polnud tavaline õpilasfirma, kes müüks tooteid, seega pidime jääma väga silmapaistvaks, et inimestele lihtsalt oma visioone tutvustada. Pidime palju suhtlema ja korduvalt Miina lugu uuesti jagama.

Kõige kõrvalt tuli oma aega rohkem planeerima, et jõuda meeskonnaga kokkusaamisi ja koosolekuid teha. Firmasisesed kohtumised olid alati positiivsed, sest tihtipeale saime just siis mõne uue rahalise pakkumise kunstioksjonil või leidsime uued kontaktid erinevate mõjuisikutega. Suurimaks õnnestumiseks võib pidada Miina leidmist TÜK Lastefondi lehel ja ka organisatsiooniga ühenduse saamist ning nõusolekut tegutsemiseks Miina vanematelt. Juba esimesel laadal saime auhinna “Parim teenus”, mis meie tegevusele vaid hoogu andis.

Oleme uhked, et jõudsime kiiresti meediasse, nii ajalehtedesse kui ka raadiosse. Tegime selle nimel palju tööd ja kajastasime oma tegevust kõigis enda sotsiaalmeediakanalites. Nägime palju vaeva laatadel ja võistlustel.

Väga oluline oli meie jaoks soov teha head. Suutsime selle väikese õpilasfirma tegutsemisajaga koguda Miinale 1365.25 eurot, mis talle suuresti abiks oli. Meil on hea meel, et saime läbi heategevuse, erinevate mõjuisikutega kontakti, käia põnevatel üritustel ja teenida enda firmale väike kasum. Loodame, et panime mitmeid inimesi oma väärtustamata oskusi märkama ja nende üle rõõmu tundma.

Läbi raskuste jõudsime õigele rajale. Andsime endast igal korral rohkem ja olime paremad, nii laatadel kui uute inimestega suhtlemisel. Hindame oma saavutusi kõrgelt ja oleme väga tänulikud saadud kogemuste eest.

Tulevik

Kuigi hetkel saab õpilasfirma teekond läbi, siis teame, et tulevikus soovime heategevuse ja ettevõtlusega kindlasti edasi tegeleda. Teeme veel viimased kunstioksjonid ja Miinale viimase rahalise annetuse. Kui meil peaks taaskord tekkima soov alustada mingi huvitava heategevusliku projektiga, siis kindlasti saame üksteiselt abi ja tuge paluda.

TÄNUSÕNAD

Suured tänud! Juhendamise eest: Maivi Liiskmann, Kaia Tamm

Abi eest: Võru Gümnaasium

Emotsionaalse toe eest: Anne-Liisa Elbrecht (mentor), Merit Süving (kunstiõpetaja)

Koostöö eest: TÜK Lastefond, Sidni Tomson, Toomas Kuusing, Hanna Martinson, Vahur Kersna, Aurelia Mitt, Toomas Kuusing, Jenni Korjus, Vahur Kersna, Nublu, Kristjan Jõekalda, Inga Sleng, Kaido Hõõvelson (Baruto Kaito), Jelena Aleksandrovna, Bernard Buffet, Kadri Veisner, Maria Heleen Tõniste, Ralf Sannikov, Eskla

Kajastuse eest: Lõuna-Eesti Postimees, Lõunaleht, Lõunaeestlane, Võru Linna Leht, Raadio Elmar

Õpilasfirma tegemise võimaluse eest: JA Eesti



JA
Eesti

Member of
JA Worldwide

Lõuna
Leht



LÕUNA
EESTI Postimees



Lõunaeestlane  ee